

Account Manager (m/w/d) im Bereich B2B-Reseller

KOMSA AG

KOMSA Allee 1, 09232 Hartmannsdorf

Hartmannsdorf    Vollzeit    Stelle    ab sofort

schnelle Bewerbung möglich

18.10.2024

**Du hast ein gutes Gespür für Markttrends und baust gerne langfristige Beziehungen auf? Du suchst einen Job im Vertrieb und möchtest gleichzeitig mit modernsten Technologien arbeiten? Dann bist Du bei uns richtig! Unterstütze unser Team und bringe unsere Reseller-Partnerschaften auf das nächste Level!**

## Deine Verantwortung

**Kurz gesagt:** Du bist die zentrale Ansprechperson für unsere Reseller und sorgst dafür, dass unser Portfolio optimal im Markt positioniert wird.

## Ausführlicher:

- Du beobachtest den Markt und Wettbewerb, analysierst die Bedürfnisse unserer Partner und leitest notwendige Maßnahmen ab
- Du stellst den Erstkontakt zu definierten Partnern her und platzierst unser Gesamtportfolio
- Du verantwortest das ganzheitliche Customer-Relationship Management und führst Rahmenvertrags-, Preis- und Bonusverhandlungen
- Du erstellst Quartals- und Jahrespläne für Deine Kunden und etablierst Go-To-Market Strategien
- Du monitorst die Geschäftsentwicklung Deiner Kunden anhand von KPIs, leitest bei Bedarf Maßnahmen ein und berichtest an die Vertriebsleitung
- Du bist regelmäßig bei Deinen Kunden vor Ort und stellst durch persönliche Kontakte eine enge und vertrauensvolle Zusammenarbeit sicher

## Das bieten wir Dir

- 30 Tage Jahresurlaub
- Individuelle Entwicklung & Weiterbildung
- Betriebliche Altersvorsorge
- Flexible Arbeitszeiten
- Homeoffice
- Betriebsrestaurant mit günstigen Mitarbeiter-Preisen
- KiTa-Zuschuss
- Betriebskindergarten
- Möglichkeit der Teilnahme an Sportkursen und Massagen
- Teamevents
- Rabatte
- ... und viel mehr! Die Übersicht aller unserer Mitarbeiterleistungen findest Du unter: <https://komsa.com/karriere/arbeiten-bei-komsa/mitarbeiterleistungen/>

## Deine Qualifikationen

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Du interessierst Dich für neue Technologien und Kommunikationslösungen und bist bereit, regelmäßig neues Produktwissen zu erwerben
- Du bist begeistert vom Vertrieb und hast Freude am Umgang mit Kunden
- Du verfügst idealerweise über erste Berufserfahrung im Vertrieb sowie im Umgang mit Kunden aus dem B2B-Bereich
- Du besitzt sehr gute kommunikative Fähigkeiten in Schrift und Wort und trittst verbindlich auf
- Du bist flexibel und bringst eine gewisse Reisebereitschaft mit, um regelmäßig persönlichen Kundenkontakt zu pflegen

**Bewirb' Dich jetzt direkt online:** <https://komsa.com/karriere/offene-stellen/account-manager-m-w-d-im-bereich-b2b-reseller-hartmannsdorf-chemnitz/>

*\* Die Ausschreibung richtet sich generell an weibliche, männliche und geschlechtsneutrale Bewerber. Der Einfachheit halber wird nur die maskuline Form benutzt.*

Jetzt bewerben!

Kontakt & Infos zur Bewerbung

KOMSA AG  
**Frau Melanie Müller**  
KOMSA Allee 1  
09232 Hartmannsdorf  
+49 (0)3722 713-730  
[jobs@komsa.de](mailto:jobs@komsa.de)  
[www.komsa.de](http://www.komsa.de)

---

Fachkräfteportal Erzgebirge  
c/o Wirtschaftsförderung Erzgebirge GmbH