

Area Sales Manager B2B (m/w/d) für aetka Fachhandelskooperation - Remote

KOMSA AG

KOMSA Allee 1, 09232 Hartmannsdorf

Hartmannsdorf Vollzeit Stelle ab sofort

schnelle Bewerbung möglich

18.10.2024

Du bist im Bereich Mobilfunk zu Hause, kennst Dich mit Geschäftskunden-Themen aus und möchtest Deine Expertise und Dein Know-how aus dem Fachhandel mit anderen teilen? Dann werde Area Sales Manager* für aetka B2B-Partner.

Du solltest in Süddeutschland (bspw. Region Frankfurt am Main, Stuttgart, Karlsruhe, Mannheim, Wiesbaden, Nürnberg, Augsburg, München) wohnen und hier über ein Netzwerk im Mobilfunk-Fachhandel sowie eine hohe Reisebereitschaft verfügen. Dein Vertriebsgebiet umfasst die aetka B2B-Partner im PLZ-Gebiet 35-36, 53-57, 60-69, 70-79, 80-89, 90-97.

Deine Verantwortung

Kurz gesagt: Du bist verantwortlich für den Umsatz und DB für die übertragenen Partner und bist das Gesicht vor Ort in den oben genannten PLZ-Regionen. Dein Fokus liegt dabei auf Kunden, die das B2B-Geschäft im Fokus haben.

Ausführlicher:

- Du gewinnst neue aetka Partner und bist verantwortlich für deren nachhaltige Bindung an die Kooperation mit aetka
- Du pflegst bestehende Kundenbeziehungen und entwickelst diese strategisch weiter
- Du führst eigenverantwortlich Preis-, Vertrags- und Konditionsverhandlungen
- Du führst Jahresgespräche und verhandelst Leistungs-, Ziel und Bonusvereinbarungen
- Du steuerst das Geschäft mit den Partnern wirtschaftlich
- Du förderst den Wissens- und Erfahrungsaustausch der Partner und hältst Stammtische in den Regionen ab
- Du baust Beziehungen zu Netzbetreibern und Industriepartnern auf und pflegst diese

Das bieten wir Dir

- 30 Tage Jahresurlaub
- Arbeiten via Home Office
- Individuelle Entwicklung & Weiterbildung
- Flexible Arbeitszeiten
- Firmenhandy
- Firmenwagen
- KiTa-Zuschuss
- Teamevents
- Rabatte
- ... und viel mehr! Die Übersicht aller unserer Mitarbeiterleistungen findest Du unter: <https://komsa.com/karriere/arbeiten-bei-komsa/mitarbeiterleistungen/>

Deine Qualifikationen

- Du verfügst über Vertriebserfahrung im Außendienst, vorzugsweise in der ICT-Branche
- Du weist langjährige Erfahrung aus dem Mobilfunk-Fachhandel sowie in der Netzvermarktung auf, idealerweise im Business-Kunden Segment und bist gut vernetzt in die Fachhandelskanäle der namhaften Netzbetreiber in Süd-Deutschland
- Du trittst souverän auf und hast ein gutes Verhandlungs- und Verkaufsgeschick
- Du verfügst über ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten sowie unternehmerisches und kundenorientiertes Denken
- Du bringts anwendungsbereite MS Office Kenntnisse mit
- Du hast eine hohe Reise- und Übernachtungsbereitschaft und bist im Besitz eines Führerscheins Klasse B

Bewirb' Dich jetzt direkt online: <https://komsa.com/karriere/offene-stellen/area-sales-manager-b2b-m-w-d-fuer-aetka-fachhandelskooperation-bundesweit-remote/>

Die Position ist bei unserem Tochterunternehmen aetka AG zu besetzen. aetka ist unsere Fachhandelskooperation, mit der wir rund 2.000 Handelspartner erreichen.

** Die Ausschreibung richtet sich generell an weibliche, männliche und geschlechtsneutrale Bewerber. Der Einfachheit halber wird nur die maskuline Form benutzt.*

Jetzt bewerben!

Kontakt & Infos zur Bewerbung

KOMSA AG
Frau Melanie Müller
KOMSA Allee 1
09232 Hartmannsdorf
+49 (0)3722 713-730
jobs@komsa.de
www.komsa.de

Fachkräfteportal Erzgebirge
c/o Wirtschaftsförderung Erzgebirge GmbH