

Focus Sales Manager SaaS (m/w/d) - Remote möglich

KOMSA AG

KOMSA Allee 1, 09232 Hartmannsdorf

Hartmannsdorf    Vollzeit    Stelle    ab sofort

schnelle Bewerbung möglich

18.10.2024

**Du willst mit Deinem Tun etwas bewegen, denkst Out-of-the Box und liebst es, bei neuen Technologien im Bereich Software-as-a-Service am Puls der Zeit zu sein? Du bringst bereits Erfahrung aus der ITK-Welt mit?**

**Dann werde Teil unseres Solutions-Teams, bringe Deine Expertise als Experte im Bereich Modern Work ein und gestalte aktiv den Weg in eine innovative und vernetzte Welt!**

## Deine Verantwortung

**Kurz gesagt:** Du entwickelst Vertriebs- und Marketingstrategien, um das Business im Bereich SaaS voranzutreiben und bist auch selbst aktiv im Vertrieb der Lösungen an Kunden im Bereich IT-Systemhaus oder Business-Fachhandel tätig.

## Ausführlicher:

- Du steuerst aktiv Kundenprojekte und bringst sie erfolgreich zum Abschluss
- Du setzt Deine Fachexpertise ein, um im Projektgeschäfts Absatzerfolge zu generieren
- Du baust enge Kundenbeziehungen auf und entwickelst Bestandskunden kontinuierlich weiter
- Du akquirierst aktiv neue Partner und präsentierst die Lösungen beim Kunden
- Du berichtest an den Head of der Business Unit und wirst an der Profitabilität der BU gemessen (DB- & Umsatzverantwortung)
- Du entwickelst in Zusammenarbeit mit den Fachabteilungen (u.a. Sales, Marketing) Maßnahmen zur Absatzsteigerung und setzt diese Verkaufsaktionen direkt beim Kunden um
- Du arbeitest eng mit dem Herstellerverantwortlichen bei KOMSA zusammen

## Das bieten wir Dir

- 30 Tage Jahresurlaub
- Individuelle Entwicklung & Weiterbildung
- Betriebliche Altersvorsorge
- Flexible Arbeitszeiten
- Homeoffice
- Betriebsrestaurant mit günstigen Mitarbeiter-Preisen
- KiTa-Zuschuss
- Betriebskindergarten
- Möglichkeit der Teilnahme an Sportkursen und Massagen
- Teamevents
- Rabatte
- ... und viel mehr! Die Übersicht aller unserer Mitarbeiterleistungen findest Du unter: <https://komsa.com/karriere/arbeiten-bei-komsa/mitarbeiterleistungen/>

## Deine Qualifikationen

- Du hast bereits praktische Erfahrung im Vertrieb von ITK Lösungen, idealerweise von SaaS oder UCaaS-Lösungen gesammelt
- Du hast praktische Erfahrung in der Zusammenarbeit mit IT Systemhäusern oder Fachhandelspartnern, idealerweise aus der Tätigkeit bei einem Hersteller oder im Bereich der Distribution
- Du verfügst über sehr gute Kenntnisse im Bereich as-a-Service Lösungen und hast großes Interesse, Dich hier weiterzuentwickeln
- Du hast eine hohe Vertriebsaffinität sowie Freude an der Erstellung und Umsetzung von Vertriebs- und Marketingkampagnen

- Du bist gern auf externen Veranstaltungen und im Außendienst beim Kunden
- Du verfügst über sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten in deutscher und englischer Sprache

Bewirb' Dich jetzt direkt online:<https://komsa.com/karriere/offene-stellen/focus-sales-manager-saas-m-w-d-hartmannsdorf-chemnitz-kamen-wolfsburg-bundesweit-remote-osnabrueck/>

*\* Die Ausschreibung richtet sich generell an weibliche, männliche und geschlechtsneutrale Bewerber. Der Einfachheit halber wird nur die maskuline Form benutzt.*

Jetzt bewerben!

Kontakt & Infos zur Bewerbung

KOMSA AG  
**Frau Melanie Müller**  
KOMSA Allee 1  
09232 Hartmannsdorf  
+49 (0)3722 713-730  
jobs@komsa.de  
www.komsa.de

---

Fachkräfteportal Erzgebirge  
c/o Wirtschaftsförderung Erzgebirge GmbH