

Sales Development Representative (m/w/d)

KOMSA AG

KOMSA Allee 1, 09232 Hartmannsdorf

Hartmannsdorf Vollzeit Stelle ab sofort

schnelle Bewerbung möglich

18.10.2024

Du brennst für Vertrieb, bist ein begeisterter Netzwerker und willst Dich im Sales entwickeln? Motiviert Dich das Erreichen Deiner Ziele und es reizt Dich, Kunden für neue Produkte zu begeistern und deren Interesse zu wecken? Dann komm in unser Team und gestalte maßgeblich den gemeinsamen Erfolg unseres Device-as-a-Service-Geschäft mit.

Deine Verantwortung

Kurz gesagt: Du bist die Speerspitze unseres Neukundenvertriebs und die erste Stimme bei potenziellen Mittelsands- und Enterprise-Kunden für unser neuartiges Mietmodell für Mobile Devices (DaaS)

Ausführlicher:

- Du recherchierst und analysierst den Markt, um zukünftige Kunden und die richtigen Entscheidungsträger zu identifizieren
- Du entwickelst innovative Ansprachestrategien, um Dein Netzwerk permanent zu erweitern
- Du treibst die proaktive Leadgenerierung voran und übernimmst Verantwortung für Deine eigene Deal-Pipeline
- Du hast die Verantwortung des ersten essenziellen Parts der Customer Journey und baust erfolgreiche und nachhaltige Beziehungen zu Kunden auf
- Du nimmst Erstkontakt mit potenziellen Kunden auf, erfährst von den Anforderungen des Betriebes und begeisterst sie mit Deinem Vertriebsgeschick von unserem neuen Device-as-a-Service Mietmodell
- Du koordinierst und terminierst Neukundentermine mit dem Sales-Team

Das bieten wir Dir

- 30 Tage Urlaub
- Home Office
- KiTa-Zuschuss
- Weiterbildung
- Betriebliche Altersvorsorge
- Kantine
- Essenzulage
- Health Care
- Wellness
- Rabatte
- Parkplatz
- ... und viel mehr! Die Übersicht aller unserer Mitarbeiterleistungen findest Du unter: <https://komsa.com/karriere/arbeiten-bei-komsa/mitarbeiterleistungen/>

Deine Qualifikationen

- Du brennst für Sales und hast das gewisse Etwas, um Kunden zu begeistern und zu gewinnen
- Du hast ein Händchen für erfolgreiche Kommunikation und Networking liegt dir im Blut
- Du hast idealerweise erste Erfahrung im Bereich der Leadgenerierung und fühlst Dich im B2B-Umfeld zu Hause
- Du zeichnest Dich durch Deine Hunter- & Hands-on-Mentalität genauso aus wie durch Deine Begeisterung für neue Technologien und Produkte
- Du kannst durch Dein sicheres Auftreten gegenüber verschiedenen Stakeholdern und über verschiedene Medien (Telefon, E-Mail, Social Media) überzeugen
- Du verfügst über eine abgeschlossene Ausbildung oder ein Studium im kaufmännischen bzw. betriebswirtschaftlichen Bereich

Bewirb' Dich jetzt direkt online: <https://komsa.com/karriere/offene-stellen/sales-development-representative-m-w-d-hartmannsdorf-chemnitz-kamen-wolfsburg-osnabrueck/>

oder per E-Mail an: jobs@komsa.com

Die Position ist bei der KOMSA Services GmbH zu besetzen. Die KOMSA-Tochter ist auf das Dienstleistungsgeschäft spezialisiert und konzentriert sich auf IoT-Servicedienstleistungen für öffentliche Institutionen, große Handelskonzerne, Unternehmen der Automobilindustrie oder der chemischen Industrie.

Die Ausschreibung richtet sich generell an weibliche, männliche und geschlechtsneutrale Bewerber. Der Einfachheit halber wird nur die maskuline Form benutzt.

Jetzt bewerben!

Kontakt & Infos zur Bewerbung

KOMSA AG
Frau Melanie Müller
KOMSA Allee 1
09232 Hartmannsdorf
+49 (0)3722 713-0
jobs@komsa.de
www.komsa.de

Fachkräfteportal Erzgebirge
c/o Wirtschaftsförderung Erzgebirge GmbH