

## Sales Manager Austria (m/w/d)

Beim Netzwerken mit Kunden und Partnern blüht du richtig auf? Komm zu uns als Sales Manager Austria. ► Jetzt bewerben!

domeba GmbH

Chemnitz

Chemnitz    Teilzeit | Vollzeit    Stelle    ab 01.01.2025

22.11.2024

## Sales Manager Austria (m/w/d)

**Wir suchen #DenkerKoennerMacher als Verstärkung für unser buntes und vielseitiges Team, in Voll- und Teilzeit.**

**#Sales #SalesManager #Österreich #SolutionSelling**

### Deine Aufgabengebiete:

Möchtest du als Sales Manager Austria (m/w/d) den Marktanteil und Umsatz von domeba in Österreich entscheidend vorantreiben? In einem spannenden und ungesättigten Wachstumsmarkt, der von hoher ethischer und sozialer Relevanz geprägt ist, hast du die Chance, ein Netzwerk aufzubauen und unsere Softwarelösungen zu positionieren. Dabei arbeitest du eng mit unserem Headquarter in Chemnitz zusammen, profitierst von einem lukrativen Provisionsmodell und wirst ein integraler Bestandteil unserer internationalen Unternehmensstrategie. Lass uns gemeinsam in einem kooperativen Arbeitsumfeld ohne Ellenbogen und Konkurrenzdenken erfolgreich sein!

- Du übernimmst die Akquisition und Betreuung von Neukunden, vom ersten Kontakt bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss, und baust so langfristige Geschäftsbeziehungen auf.
- Durch gezielte Marktbeobachtung und Potenzialanalyse identifizierst du Chancen in deinem Vertriebsgebiet und entwickelst passende Strategien zur Umsatzsteigerung.
- Du führst Kundenveranstaltungen, Webinare, Workshops durch und repräsentierst domeba auf Messen, um unsere Präsenz im Markt weiter zu stärken.
- Der Aufbau und die Betreuung von Referenzkunden in deinem Vertriebsgebiet gehört ebenso zu deinen Aufgaben, um domeba als führenden Anbieter in der Branche zu positionieren.
- Du wirkst aktiv an der Gestaltung einer nachhaltigen internationalen Unternehmensstruktur und -kultur mit und unterstützt so die Weiterentwicklung unserer globalen Strategie.

### So kannst Du punkten:

- Du verfügst über fundierte Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte, idealerweise im IT-Umfeld, und verstehst die spezifischen Bedürfnisse von Geschäftskunden.
- Deine herausragende Kommunikationsfähigkeit, gepaart mit sozialer Kompetenz und Überzeugungskraft, ermöglicht es dir, starke und vertrauensvolle Beziehungen aufzubauen.
- Selbstständigkeit, Eigeninitiative und Flexibilität zeichnen dich aus, und du bist in der Lage, auch in dynamischen Situationen effektiv zu handeln.
- Du bringst eine hohe Reisebereitschaft mit, sowohl innerhalb deines Vertriebsgebiets als auch zum Headquarter in Chemnitz.
- Erfahrungen im HSQE-Umfeld sind wünschenswert und runden dein Profil ab.

### Und so punkten wir:

- Wir wachsen gemeinsam: Mit unserer expandierenden Softwarelösung wächst auch unser Team – du findest bei uns einen sicheren und stabilen Arbeitsplatz.
- Flexible Arbeitszeiten und Gleitzeit mit Option auf Homeoffice – bei domeba selbstverständlich!
- Wir setzen auf deine Weiterentwicklung: Dein Job bei domeba ist abwechslungsreich und bietet zahlreiche Möglichkeiten, dich weiterzuentwickeln.

- Du bist kein Einzelkämpfer – wir ziehen alle an einem Strang, sowohl innerhalb der Abteilung als auch zwischen verschiedenen Teams!
- Wir werfen Dich nicht ins kalte Wasser – Du wirst in einem ausführlichen Onboarding eingearbeitet!
- JobRad, Tankgutschein, betriebliche Altersvorsorge, Deutschlandticket – bei unseren Benefits ist für jeden etwas dabei!

### **Bist Du bereit für Deine Zukunft bei domeba?**

Dann bewirb Dich auf unserer Webseite unter "Karriere - Jobs - *Deine Wunschstelle auswählen* - Jetzt bewerben" oder nutze den folgenden Link. Wir freuen uns, Dich kennenzulernen!

Hier kommst Du direkt zum Bewerbungsformular:

[https://domeba.jobs.personio.de/job/1379015?\\_pc=1382395#apply](https://domeba.jobs.personio.de/job/1379015?_pc=1382395#apply)

### **Nicht sicher, ob Du auf die Stelle passt?**

Ganz einfach: Bewirb Dich trotzdem! Individualität ist heute wichtiger denn je. Deshalb gilt: Nicht Du musst Dich an die Stelle anpassen, sondern wir schaffen die passende Stelle für Dich. Möglich macht das unser dynamisches Unternehmensumfeld. **Everyone counts!**

### **Du willst wissen, wie wir arbeiten?**

Wenn Du einen ersten Einblick in unser Team haben willst, dann schau gerne auf unserer Website, Instagram und LinkedIn und vorbei!

### **Kontakt**

Jaqueline Jahn

[bewerbung@domeba.de](mailto:bewerbung@domeba.de)

domeba GmbH

Bornaer Straße 205

09114 Chemnitz

### **Über domeba**

Ob Quellcode-Guru, Projektmanagement-Profi, kreatives Köpfchen oder Verkaufstalent – wir ziehen alle gemeinsam an einem Strang, um ein großes Ziel zu verfolgen: Die Arbeitswelt sicherer, einfacher und nachhaltiger zu machen. Unsere Software-Lösung iManSys hilft Unternehmen aus den unterschiedlichsten Branchen dabei, ihre Mitarbeitenden bestmöglich zu schützen und zu fördern. Wir sind #DenkerKoennerMacher.

*\* Der besseren Lesbarkeit halber wird im Text das generische Geschlecht verwendet.*

Jetzt bewerben!

Kontakt & Infos zur Bewerbung

domeba GmbH

**Frau Jaqueline Jahn**

Bornaer Straße 205

09114 Chemnitz

+49 (0)371 4002080

[bewerbung@domeba.de](mailto:bewerbung@domeba.de)

[www.domeba.com](http://www.domeba.com)